**Тема «Продажа парфюмерно- косметические, культбыттоваров»**

**1**.Сколько образцов парфюмерных товаров нужно предлагать покупателю?

а).1

б).2.

в).3

**2.**Какую консультацию нужно дать покупателю при предложении

парфюмерно- косметических товаров?

Рассказать о:

а).свойствах товара, сроках хранения;

б).назначении, качестве, правилах пользования и хранения;

в).удобстве упаковки, внешнем виде.

**3**.Что следует учитывать при подборе парфюмерии женщинам:

а).Внешний вид;

б).Размерные данные человека, вид одежды;

в).Цвет волос, темперамент.

**4.**Какую парфюмерию вы посоветуете молодым женщинам?

а).со свежим и сладковатым запахом;

б).с нежным и мягким запахом;

в).с резким и сухим запахом.

**5.**Через сколько проявляется запах парфюмерии?

а).5 минут;

б)15-20 мин.;

в).5-10 мин.

**6.**От чего зависит стойкость запаха?

а).От содержания душистых веществ;

б).от количества спирта;

в).от добавок.

**7.**Действия продавца при продаже фототоваров.

**8.**Каковы особенности продажи игрушек

**9.**Особенности продажи телевизоров

**10.**Особенности продажи технических игрушек.

**Тема «Продажа парфюмерно- косметические, культбыттоваров»**

**ОТВЕТЫ**

**1**.Сколько образцов парфюмерных товаров нужно предлагать покупателю?

а).1

б).2.

**в).3**

**2.**Какую консультацию нужно дать покупателю при предложении

парфюмерно- косметических товаров?

Рассказать о:

а).свойствах товара, сроках хранения;

**б).назначении, качестве, правилах пользования и хранения;**

в).удобстве упаковки, внешнем виде.

**3**.Что следует учитывать при подборе парфюмерии женщинам:

а).Внешний вид;

б).Размерные данные человека, вид одежды;

**в).Цвет волос, темперамент.**

**4.**Какую парфюмерию вы посоветуете молодым женщинам?

**а).со свежим и сладковатым запахом;**

б).с нежным и мягким запахом;

в).с резким и сухим запахом.

**5.**Через сколько проявляется запах парфюмерии?

а).5 минут;

**б)15-20 мин.;**

в).5-10 мин.

**6.**От чего зависит стойкость запаха?

**а).От содержания душистых веществ;**

б).от количества спирта;

в).от добавок.

**7.**Действия продавца при продаже фототоваров**.(продемонстрировать фотоаппарат,показать объектив,продемонстрировать технику зарядки,**

**оформить паспорт, предложить сопутствующие товары**).

**8.**Каковы особенности продажи игрушек**?(учитывать особенности ребенка для которого приобретают игрушку, ознакомить с материалом, качеством, правилами ухода).**

**9.**Особенности продажи телевизоров**.(включить, переключить каналы, отрегулировать изображение, яркость, контрастность).**

**10.**Особенности продажи технических игрушек**.(продемонстрировать в действии и научить покупателя).**